



PSEAP

Polskie Stowarzyszenie
Ekonomicznej Analizy Prawa

VIII Cykl Seminariów PSEAP

Spotkanie nr 3/2014/2015

10.12.2014

EKONOMICZNA ANALIZA WYBRANYCH PROBLEMÓW MIĘDZYNARODOWEGO POSTĘPOWANIA UPADŁOŚCIOWEGO GRUP KAPITAŁOWYCH

Monika Joanna SWACZYNA
(Polska Akademia Nauk)

Streszczenie

W dzisiejszych czasach, z uwagi na znaczne, globalne powiązania gospodarcze i polityczne, wiele spółek i instytucji działa i funkcjonuje na wielu kontynentach, w ramach różnych rynków i podlega różnym reżimom prawnym. Liczba transgranicznych postępowań gospodarczych, szczególnie upadłościowych, znacznie zwiększyła się w ciągu ostatnich dwóch dekad. Tempo to było tak szybkie, że krajowe i międzynarodowe porządki prawne nie były wystarczająco często nowelizowane i nie nadążały za coraz to nowymi potrzebami rynków. W efekcie, istniejące uregulowania są nieskuteczne, skomplikowane, niesprawiedliwe i nie pozwalają na skoordynowanie postępowań w ekonomicznie optymalny sposób. Szczególnie dotyczy to prawa upadłościowego, które jest jednym z najsilniej wpływających na rynek gałęzi prawa. Dziwi więc, dlaczego w sytuacji, w której transgraniczne grupy kapitałowe są tak istotnymi podmiotami w obrocie międzynarodowym, zagadnienie ich upadłości nie jest w żadnym porządku prawnym uregulowane. Brak jest jakiegokolwiek definicji grupy kapitałowej, zbioru zasad przeprowadzania i koordynowania postępowań upadłościowych, reguł ochrony wierzycieli i skutków dla poszczególnych podmiotów z grupy.

Poniższy referat uwzględnia uregulowania polskiego prawa upadłościowego, konwencji modelowej UNCITRAL, europejskiego Rozporządzenia 1346/2000 oraz amerykańskiego tzw. *Chapter 11*. Na podstawie analizy porównawczej głównych, światowych i krajowych porządków prawnych oraz wybranych przypadków z praktyki międzynarodowej (m.in. *Maxwell Communications*, *KPNQwest*, *Rubin Finance*, *Collins & Aikman*, *US-Canada in re Smurfit-Stone Container Corp*), ma na celu zdiagnozowanie kluczowych problemów, jakie pojawiają się przy przeprowadzaniu postępowania upadłościowego transgranicznych podmiotów oraz opracowanie postulatów reform, które powinny zostać uwzględnione podczas trwających prac nad nowelizacją polskiego i europejskiego prawa restrukturyzacyjnego.

Z wyżej wymienionych przypadków z praktyki widać, że brak regulacji znacznie utrudnia przeprowadzenie postępowania upadłościowego, a międzynarodowi ustawodawcy niechętnie chcą uregulować zagadnienie upadłości transgranicznych grup kapitałowych. Z przeprowadzonej analizy wynika szereg postulatów, które pozwoliłyby ustrukturyzować i zoptymalizować transgraniczne postępowanie upadłościowe grup kapitałowych. Zaproponowane zostały najważniejsze definicje (m.in. grupy kapitałowej, podmiotu podporządkowanego, COMI), zasady ustalania jurysdykcji oraz reguły ochrony poszczególnych grup wierzycieli.